



UNIONE EUROPEA
Fondo sociale europeo



REGIONE DEL VENETO



POR FSE 2014-2020
REGIONE DEL VENETO

POR FSE 2014-2020

DGR N. 1010 del 12/07/2019

Per un'impresa organizzata e consapevole. Strumenti per favorire la competitività e la crescita professionale

CODICE PROGETTO
6315-0001-1010-2019

Progetto di Innovazione dei servizi e dei processi

Sostegno finanziario ricevuto:

€ 30.902,00

Per riuscire a stare al passo con un mercato del lavoro che cambia in modo rapido e che deve confrontarsi con una dimensione sempre più globale ed internazionale, le imprese devono dotarsi di strumenti e competenze professionali che le rendano in grado di innovarsi velocemente e di gestire il cambiamento non basandosi solo su intuizioni o sensazioni.

Finalità e risultati attesi

Gestire l'impresa in un'ottica di crescita (e non unicamente di economicità e contenimento dei costi) implica un'approfondita conoscenza delle dinamiche economiche aziendali, resa possibile solo attraverso un processo di analisi e un'attenta programmazione: il sistema di pianificazione e il controllo di gestione. Il sistema di controllo di gestione è dunque strettamente connesso al sistema di pianificazione aziendale. I benefici della pianificazione e del controllo di gestione sono tanti e ripagano ampiamente il tempo e le risorse impiegati nel progettare e nel realizzare un sistema di questo tipo. La gestione oggi, indipendentemente dal settore economico in cui si opera e dalle dimensioni dell'impresa, è un fattore imprescindibile del fare impresa, anche in realtà di piccole dimensioni.

Destinatari coinvolti

Nel progetto verranno coinvolte tutte le figure/ruoli presenti in azienda. In particolare gli addetti dei reparti Amministrazione, Progettazione/Produzione, Area commerciale e Top Management.

Descrizione intervento

Per raggiungere gli obiettivi definiti si dovrà intervenire contemporaneamente su diversi aspetti, quali:

1. La riduzione dei costi di produzione, di gestione, della non qualità (resi, reclami, rilavorazioni, inutili costi di trasporto o spostamento, insoddisfazione del cliente, costi delle assicurazioni, finanziari ecc.)
2. L'aumento del margine di contribuzione agendo su efficacia ed efficienza di tutti i processi aziendali
3. L'attenta pianificazione degli obiettivi e controllo dei risultati ottenuti per mezzo di: individuazione dei rischi interni ed esterni costruzione di opportuni indicatori applicazione di tecniche per la minimizzazione dei rischi
4. L'individuazione di nuove strategie per creare valore utilizzando: omarketing strategico, analisi di benchmarking, posizionamento strategico del servizio o monitoraggio continuo dei competitors e dei mercati, sviluppo di una politica di sostenibilità del servizio.
5. Aprire nuovi mercati ed incrementare il numero di clienti agendo su: un'analisi rigorosa, articolata e coerente dei bisogni del mercato, individuazione di servizi competitivi, innovazione di processo, incremento dell'immagine, incremento della soddisfazione del cliente, offerta di servizi ad alto valore aggiunto (benefici/costi) origorosità nei tempi di realizzazione del servizio, dichiarazioni di conformità relative ai servizi resi.
6. Lo spirito di squadra come presupposto fondamentale della crescita personale e aziendale

ATS SRL

Via Pretura, 9/D
37026 Pescantina (VR)

Tel. 0457158806

ats@atssaldatura.it

POR FSE 2014 – 2020 Regione del Veneto

numero verde 800 984 658
regione.veneto.it/FSE
seguì la Regione del Veneto
su